

在读研究生可以申请吗？

但是需要提供第三方担保。担保方式可以选择抵押担保、质押担保和第三方担保人担保。所以在读研究生申请创业贷款，或者在校期间获得了部分知识产权，那么贷款起来就会简单很多。更多内容请关注专业信贷服务平台——融百事通。融百事通(rongbst.com)专注深圳贷款、深圳房产抵押贷款、深圳信用贷款、深圳银行贷款等领域，行业经验丰富，打造专业服务团队，为企业和个人量身定制最佳贷款方案

。



创业投资管理案例教学法探讨

案例教学法及其特征案例教学法美国哈佛大学开发了案例教学法，并成功用于实际教学。早在哈佛商学院成立初期就开始探讨案例教学法，1921年起正式将案例教学法运用在日常教学中。并沿用至今。与传统讲授式教学方法不同，非常适合案例教学法。用案例指导学生进行学习和讨论，案例教学旨在帮助学生从实践中积累经验，让学生更多地使用创新思维进行思考，引导学生对案例进行反复阅读与思考，2. 真实性。学生在学习过程中，通过运用所学知识，对案例展开分析并予以总结。可以将理论知识转化为实践能力。3.综合性。案例教学法中所选案例较为典型、内涵丰富，而且还要求学生具备随机应变、4.启发性。即遇见问题要主动思考分析而不是等待教师讲解，5.实践性。由课堂切换到实际生活中，或者是通过模拟和其他教学平台，积累了实际工作经验，6.自主性。热情也较低，而案例教学则不一样，



保险理财产品的风险滞后

张女士（化名）3年前去市中区某储蓄网点存款，今年12月产品到期时，可是到账金额仅为2594元，尚有4955.94元收益金没有到位。年底前还无法支付全部收益金，并承诺明年1月20日前全部支付。虽然经协商，“保险理财产品具有风险滞后性。总体来说保险理财产品期限比较长，现在3年期都已不常见，10年期居多。投资收益要在到达最后期限时方能知道，张延美表示，风险肯定是有，需要投保人自己做出判断。其次才是增值。



关于银行保险销售技巧有哪些

相对于发达国家来说，一定要注意掌握技巧。不管是何种销售工种，技巧都有共同部分，银行保险销售技巧也不例外。我们知道，很多销售岗位，例如汽车销售房产销售，所以建议可以制定周计划、半年计划。银行保险销售技巧有哪些。很多电话销售人员在电话接通后首先是问好，是否能够耽误几分钟时间，这种做法个人非常不认可。之后进入主题，联系频率。一般在开始时间段，可以每隔3天打一通电话