

关于此次股市震荡的一些个人看法和想法

投资跟随性。散户喜欢跟着机构和大盘资金跑，板块跑到哪，散户跑到哪，资金游离，频繁交易，只看点数不看企业，不做板块和经营评估，就自己把自己先割了；政策导向极强。打破稳定性，引发急涨急停，政策利好利空被过度放大；缺乏价值投资和持续性投资。功利心太强，渴望快速变现，但是一旦股市实际出现持续性增长，又难以摆脱心魔，做到见好就收，一旦下跌焦虑情况快速扩散，急于快速“割肉”，但是又心存侥幸，引发连锁反应，一跌就暴跌。



宏观分析师眼中的宏观分析

笔者从事市场宏观研究几年来，可能会被问到如下一些问题：讲了那么多，对市场到底怎么看，买还是卖、什么时点、笔者在内部路演交流时，不止一次有行业研究员或投资经理私下交流时善意提醒，有一次在内部讨论时，吃力是因为写一篇深度报告或搞清楚一个大逻辑，需要翻读很多报告、拆看大量数据。谁会关心场景师做了什么。“其实大家都懂一点宏观”。大家都懂一点宏观，脱离市场，苍白无力。想必很多宏观分析师都遭遇过。尤其在买方，



股票缺口怎么看图（缺口是什么意思）

难在心态，心态不好就会乱了章法，就会出差错。错并不可怕，这就会错上加错。难在技术，谈起技术，而且滔滔不绝。当有人问起战况如何，是否成为亿万富豪。他们就会哑口无言(这里只针对大多数股民而言，不包括少数成功人士)。有时技术也会骗人，认识不到这一点，成功将离你很远。才有可能持续赢利。如果是这样离成功又进了一步。难在策略，策略正确与否直接关系到赢利如何最大化、损失最小化。何时空仓，何时半仓，策略起保护作用，更谈不上完美。技术出错后，是补救措施。能够正确运用策略保护自己，就更是难上加难。难在综合运用，谈起来头头是道，做起来连放空炮。落实不到实处，等于纸上谈兵。设了止损又不执行。该追涨买进却把股票卖掉。该割肉时却还补仓，饱受套牢之苦。照搬照套只能走向失败。升华和核心技术，想成功将是遥遥无期。



创业投资管理案例教学法探讨

课时少只有32节、上课人数多达120人、由于专业背景相差甚远，先修课程又各不相同，重视学生对创业认识、具体包括：创业机会、商业模式、创业计划、项目融资、经济评价、财务分析、风险控制等等，非常适合案例教学。学校开展双创教育之后，每一次开设创业投资管理课程，比如请来一位学长，由他来介绍当初他是如何萌发创业动机，如何开发商业模式，如何和建设银行建立战略合作关系，几千万到几个亿并准备股票上市.....在数据和现实面前，大学生创业成功率都不高。创业过程中创业者会遇到诸如技术方面、市场方面、管理方面等难题。大学生如果没有接受过创业教育，或者没有参加过实践磨砺，那么在以后创业过程中遇到难题和失败时心理往往难以承受，很难坚持下去，最终以失败告终。可分为专业能力、方法能力和社会能力三类。用案例教学法开展创业教育，就是要把创业过程进行分解并找出与之对应案例进行分析讲解。我们都把它纳入到案例中去，不可能让学生真实地去创业去实践，因为学校缺乏条件。



6条解答

研究生毕业想创业开公司,请问国家有什么优惠政策一大学毕业生在毕业后两年内自主创业,允许分期到位,1年内实缴注册资本追加到50以上,余款可在3年内分期到位。二大学毕业生新办咨询业、经税务部门批准,免征企业所得税两年;新办从事交通运输、经税务部门批准,第一年免征企业所得税,第二年减半征收企业所得税;新办从事公用事业、对外贸易业、居民服务业、教育文化事业、经税务部门批准,免征企业所得税一年。三各国有商业银行、股份制银行、并简化程序,提供开户和结算便利,贷款额度在2万元左右。贷款期限最长为两年,可申请延期一次。期限与贷款期限相同。免费为自主创业毕业生保管人事档案包括代办社保、档案工资等有关手续2年;提供免费查询人才、劳动力供求信息,测评服务。



保险业务员咋穿“银行制服”

金女士（化名）3年前在槐荫区一国有银行支行存钱时，“现金交款单上有两个章，”金女士说她怎么也没想到在银行里还能“卖保险”。记者了解到，很长一段时期内，很多保险公司业务员穿着银行工作制服或类似制服穿梭于银行大厅内，很容易使银行客户对此产生混淆，张延美介绍说，由于当前我国保险理财行业还处于发展阶段，具有发展不平衡、不成熟等特点。银行代理保险理财业务本身没有任何问题，然而让保险业务员身着银行制服或类似银行工作人员服装在银行内推销产品，去年11月，中国银监会发出通知，对商业银行代理保险理财产品行为作出了详细规定。商业银行不得允许保险公司人员派驻银行网点。“按照规定，”张延美提醒广大投保人，如果去银行办理保险理财业务，现在可以到银行“理财专区”进行办理，银行工作人员会详细讲解各种产品，供投保人选择。