

## 2021陕西研究生创业优惠政策

担保机构协助省人才中心进行贷款催收。贷款到期前采用提示、警告等方式催促借款人按期还款。追究担保人相关责任等措施追偿贷款。经办银行还要实行专人，建立创业贷款台账，对贷款进行管理。贷款到期前一个月要提示借款人按期还款。建立不良信用记录，记入个人征信系统。如果借款人死亡，依法宣告破产、遭受自然灾害或意外事故，将按照财政部有关规定，报批审核后核销。弄虚作假有什么后果？省财政根据实际使用情况给予后续补充，人力资源和社会保障主管部门、对徇私舞弊、弄虚作假、造成高校毕业生创业基金挪用、根据情节，给予纪律处分并依法追究刑事责任。



### 保险业务员咋穿“银行制服”

金女士（化名）3年前在槐荫区一国有银行支行存钱时，“现金交款单上有两个章，”金女士说她怎么也没想到在银行里还能“卖保险”。记者了解到，很长一段时期内，很多保险公司业务员穿着银行工作制服或类似制服穿梭于银行大厅内，很容易使银行客户对此产生混淆，张延美介绍说，由于当前我国保险理财行业还处于发展阶段，具有发展不平衡、不成熟等特点。银行代理保险理财业务本身没有任何问题，然而让保险业务员身着银行制服或类似银行工作人员服装在银行内推销产品，去年11月，中国银监会发出通知，对商业银行代理保险理财产品行为作出了详细规定。商业银行不得允许保险公司人员派驻银行网点。“按照规定，”张延美提醒广

大投保人，如果去银行办理保险理财业务，现在可以到银行“理财专区”进行办理，银行工作人员会详细讲解各种产品，供投保人选择。



更多☐最新金钻指标

【犀牛分时主图】指标---监测主力资金进场，半路抓板绝佳工具。【金钻楼上涨】经典原创，穿越牛熊，低买+突破+拉升+抓牛捉妖，高配置低价位，助力春季攻势【2022超短策略】胜率90%，尾盘介入超短线操作，操盘辅助必备利器老会员回归理想超值分享——不加密《风控系统》《日周KDJ》《日周MACD》《一钻反抽》【鱼头波段副图优化版】——选股预警多信号提示把握买卖点【2022龙虎拟态布林】2022龙虎拟态布林金钻指标独家研发高标构架为您虎年助力2022分时指标量化版《捉牛•买点+博板+海捞+转点+减仓•抛点》7大功能一体化原创精品【犀牛黄金坑】四套模式，玩转牛熊，专注妖股二浪起爆点【创业板竞价以及排序正式版】重磅发布，专注于竞价抓涨20cm。



## 要果断心思细腻

随着银行定存利率频频往下调降，处于“负利率”时代应该更加重视投资，选择一个相对安全、俗话说知己知彼，才能百战不殆。要做好功课，摆正心态，面对投资理财失利，要及时总结反思，但不要草木皆兵。以上内容就是买银行理财保险安全可靠吗，以及如何正确购买银行理财产品。在购买银行理财产品前，除了要在心理态度上端正，在选择银行理财产品前，注意查阅理财产品说明书，在交付钱之前了解完全，影响理财规划。



## 股票专题

科创板稀土股票科创板影子股工业大麻板块股票5G概念燃料电池概念股什么是科创板科创板股票怎么申购科创板上市条件科创板概念股可转债怎么申购工业大麻概念股科创板股票A股纳入MSCI国产芯片龙头股海南板块股票宁德时代概念股中美贸易战独角兽概念股可转债申购黄金概念股龙头乐视网股票区块链概念龙头股水泥概念股房地产概念股周期板块股票贵州茅台股票券商概念股农业概念股免疫治疗概念股区块链概念股天然气概念股解禁限售股大消费概念股军工概念股煤炭概念股苹果概念股新零售概念股成交量大数据概念股。版权所有©2008-2022金投网www.cngold.org ICP备案：浙备09076998号-6经营许可证编号：浙B2-20140239。



## 热点资讯

上市公司停牌时间原则上不超过30个自然日阿里巴巴股权结构曝光马云持股比例达8.9%。创业板指下跌1.38%数字货币概念午后大涨午评：创业板指收跌1.45%房地产开发板块再掀涨停潮收评：创业板指大涨超4%房地产开发板块再掀涨停潮午评：创业板指大涨近3%房地产开发板块再度领涨收评：三大指数小幅收跌化肥板块持续走强午评：三大指数集体翻绿养殖业板块涨幅居前收评：创业板指收跌1.66%房地产开发板块再掀涨停潮午评：创业板指大跌1.63%地产板块再掀涨停潮收评：创业板指收跌2.52%房地产开发板块午后活跃午评：创业板指收跌1.47%农业股板块逆市大涨收评：创业板指涨幅扩大至1%地产股午后拉升走强午评：



## 展望未来科技将助推数字化转型

张宏展望道，一是产业金融，推动工程贷款、数据贷等业务。二是与科技公司合作提升金融科技能力，持续推进智慧风控、智慧营销、智慧运营、智慧决策。王前进认为，对于科技赋能寿险行业，未来有两个方向有待进一步深入和发展，一是寿险行业如何在数字化方面做得深、做得专业。保险科技尚没有做得很深，未来是否能够通过大数据分析，推送更精准。养老结合起来，通过数字化串联起来，形成医疗养老、在其看来，这将推动保险发展迎头赶上，让客户需求从被动变成主动，在未来金融领域，”肖萍指出，重构从IT和运营由前端销售、后端服务再到流程架构，IT方面，重新搭建了一个底层架构，包括业务中台和数据中台，同时积极构建异业联盟，聚焦90后“互联网原住民”与老年人两类群体，希望打造立体化、有代入感和更富体验度。